

ALEJANDRO SARALEGUI PEREZ

LM - Maestría en Administración Estratégica
Lic. En Mercadotecnia Estratégica



PERFIL

Experiencia Gerencial y a sea en campo u oficina, manejo de personal, analisis estadistico, financiero y desarrollo de indicadores, administración de recursos de la empresa, inventarios, elaboración de planes de trabajo y de mejora, impartición de programas de capacitación, trámites y revisión de contrataciones de la empresa.

CONTACTO



ACTIVIDADES E INTERESES

Capacitación continua
Logística
Desarrollo Organizacional
Servicio al cliente interno y externo
Manejo de personal
Indicadores

EXPERIENCIA LABORAL

Especialista de expansión

BODESA SAPI SA DE CV

Abril 2022-Marzo 2025



- Analisis en campo con metodología de la empresa para ubicación de nuevas sucursales en el estado de Guanajuato y parte de Michoacan.
- Investigacion de costos de arrendamiento por zona y negociacion con propietarios de los puntos elegidos.
- Busqueda y negociacion de locales para nuevas aperturas.
- Integracion de expedientes, elaboracion y firma de contratos.

Referencias BODESA: Valentin Rentería Rosales- Gerente de Expansion
Cel. 443 491 5005

Administrador de Proyecto

FRANQUICIAS EAT SALAD (RESTAURANTES)

Abril 2019 – Diciembre 2021



- Supervisión y auditoria operativa y administrativa de Restaurantes a cargo.
- Creación de modelo y supervisión de la atención al cliente.
- Encargado de selección, proceso de contratación, evaluación y ascensos de personal.
- Encabezar reuniones y capacitaciones de personal.
- Diseño y aplicación de normas, formatos, controles administrativos y manuales.
- Control fiscal de las unidades con el despacho correspondiente.
- Control presupuestal de compras, inventarios, indicadores y selección de proveedores.
- Responsable del mantenimiento y conservación física de las sucursales.
- Elaboración y presentación de informe de resultados de venta y utilidades mensuales.

Referencias EAT SALAD: Itzcoatl Ima Cervantes- Franquiciatario Eat Salad Cel. 477 729 1672

EXPERIENCIA LABORAL

Jefe de Cobranza Administrativa-Jefe de Investigaciones de Credito-Gerente de Sucursal-Subgerente-Ejecutivo de Servicios

CAJA POPULAR MEXICANA

Febrero 2007 – Marzo 2019 (12 años)



- Responsable de la cobranza de once sucursales (con 9 personas a cargo).
- Diseño de estrategias de recuperación crediticia mediante análisis de indicadores.
- Dirección de despacho interno de verificaciones crediticias en campo atendiendo a 23 sucursales (con 11 personas a cargo).
- Manejo, análisis y control de indicadores y estados financieros.
- Representación de la Sociedad como funcionario en presidium de asambleas anuales.
- Diseño de estrategias de mercadotecnia y actividades de relaciones públicas.
- Seguimiento a los indicadores de captación de la unidad, tasas de interés y vencimientos de plazos fijos.
- Análisis y resolución de créditos.
- Coordinador de cajeros de la sucursal a cargo (manejo de efectivo).
- Supervisión y aplicación del control interno (auditoría interna).
- Venta y operación de productos no tangibles de captación y colocación.

Referencias Caja Popular Mexicana: Lic. Marco Antonio Rincón Ríos-Gerente de crédito y cobranza Región Bajío. Cel. 462 190 13 37, Oficina 462 62 7 78 55 Ext. 235

Extracto profesional:

Aptitudes para solución de problemas, sentido de urgencia, enfoque a resultados, liderazgo, respetuoso de normas y procesos, trabajo en equipo, auto-dirigible y proactivo.

Manejo de Office: Word (documentos formales), Excel (tablas dinámicas, formulas, análisis, matrices, etc.), Power Point (presentaciones para reuniones, capacitaciones, etc.) y Outlook.

EDUCACIÓN

Universidad Virtual del Estado de Guanajuato
Maestría en Administración Estratégica

Noviembre 2021 – Diciembre 2023

Universidad del SABES Centro Irapuato
Licenciatura en Mercadotecnia Estratégica

Septiembre 2013-Abril 2018

M. en Adm. Alejandro Saralegui Pérez